



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 25 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Abilități de Negociere** · 4 ani
- **Organizare** · 3 ani
- **Marketing** · 3 ani
- **Abilități de Comunicare** · 3 ani
- **Abilități de Coordonare** · 3 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare
- **Italiană** · Mediu
- **Spaniolă** · Elementar

Competențe

- Organizare
- Empatie
- Inspirație
- Motivare
- Leadership

Manager

Despre mine

Sunt un profesionist dedicat cu studii superioare de master și experiență în domeniul imobiliar ca agent imobiliar. Mă remarc prin abilități avansate de negociere eficientă, comunicare și organizare, ceea ce îmi permite să gestionez cu succes relațiile cu clienții și să obțin rezultate optime. Sunt orientat către soluționarea problemelor, asigurându-mă că fiecare tranzacție este finalizată cu succes. Experiența mea și abilitățile dobândite mă fac un candidat valoros, pregătit să contribuie semnificativ în orice echipă din domeniul Managerial.

Experiența profesională

Agent imobiliar · Proimobil.md · Chișinău

Iunie 2021 - Prezent · 3 ani 11 luni

Experiența de muncă ca agent imobiliar timp de 4 ani mia oferit o gamă largă de abilități.

Negociere: Dezvoltarea abilităților de negociere este esențială, având în vedere că trebuie să ajungi la un acord satisfăcător atât pentru clienți, cât și pentru vânzători.

Comunicare: Interacțiunea constantă cu clienții, colegii îmbunătățește abilitățile de comunicare verbală.

Cunoașterea pieței imobiliare: Oferă o înțelegere profundă a tendințelor pieței, evaluării proprietăților și reglementărilor legale.

Relaționare: Abilitatea de a construi și menține relații durabile cu clienții și partenerii de afaceri.

Managementul timpului: Gestiunea eficientă a timpului pentru a coordona vizionările, întâlnirile și documentele necesare.

Analiza datelor: Capacitatea de a analiza datele pieței și de a oferi recomandări bazate pe acestea.

Marketing: Dezvoltarea și implementarea strategiilor de marketing pentru promovarea proprietăților. Aceste abilități nu doar că îți îmbunătățesc performanța profesională, dar te și pregătesc pentru oportunități viitoare.

Competențe: Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Marketing, Abilități de Negociere, Organizare

Sales Manager · Saleszone · Chișinău

Martie 2020 - Aprilie 2021 · 1 an 2 luni

Experiență ca Manager de Vânzări pe Amazon.

În calitate de manager de vânzări pe Amazon, am coordonat strategii de vânzare.

Această experiență m-a învățat nu doar cum să maximizez performanța pe Amazon, ci și cum să construiesc o echipă eficientă și motivată pentru a atinge obiectivele de vânzări.

Competențe: Abilități de Negociere

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

Universitatea de studii politice si economice europene „Constantin Stere”

Absolvit în: 2024

Facultatea: Masterat in Stiinte Economice

Specialitatea: Managementul Resurselor Umane

Universitatea de studii politice si economice europene „Constantin Stere”

Absolvit în: 2022

Facultatea: Stiinte Economice

Specialitatea: Business si Administrare

Cursuri, training-uri

Scoala De design DCC school

Absolvit în 2022

Organizator: Alexandrin Buraga

Arta Vorbirii

Absolvit în 2021

Modeling

Absolvit în 2021

Organizator: Valentina Vidrascu